

+ DU BLEIBST DU – DENN SO WOLLEN WIR DICH +

Wir bei Anexia übernehmen jeden Tag Verantwortung für alle **Herausforderungen der digitalen Welt**. Denn wir verstehen uns als die „**Digital Transformation Engine**“. Wie uns das gelingt? Ganz einfach. Wir sind eine Familie von Möglichmacher:innen und Neu-Denker:innen. Wir können, wir wollen und wir dürfen auch. Und das macht uns einzigartig! Willst Du ein Teil unserer digitalen Revolution werden und mit uns gemeinsam Geschichte schreiben? **#joinourrevolution**

ACCOUNT MANAGER - IT SERVICES (M/W/D)

Wien, Graz | Vollzeit

Als Account Manager bei Anexia Cloud Solutions betreust und entwickelst du unser bestehendes Kundenportfolio im DACH-Markt weiter und gewinnst aktiv neue Kund:innen hinzu. Du bist die zentrale Ansprechperson für unsere Kund:innen rund um unser Portfolio – Managed Hosting, Virtuelles Rechenzentrum, IT-Lösungen und globale Infrastruktur – und sorgst dafür, dass sie den größtmöglichen Nutzen aus unseren Lösungen ziehen.

#PROFILE



- Betreuung und langfristige Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenportfolios im DACH-Raum
- Entwicklung von Account-Plänen zur Identifikation von Up- und Cross-Selling-Potenzialen
- Steuerung des gesamten Sales-Zyklus (Bedarfserhebung ☒ technische Abstimmung ☒ Angebot ☒ Abschluss)
- Enge Zusammenarbeit mit Solution Architects, Engineering und Operations bei der Lösungsentwicklung
- Proaktives Erkennen von Kundenbedürfnissen und Zuordnung zu passenden Lösungen aus unserem Portfolio
- Verantwortung für Umsatzentwicklung, Kundenzufriedenheit und Vertragsverlängerungen
- Repräsentation von Anexia bei Kundenterminen, Messen und Branchenveranstaltungen



#WANTED

- Mehrjährige Erfahrung in der Kundenbetreuung oder im Vertrieb, idealerweise in Cloud, Hosting oder IT-Infrastruktur
- IT-Affinität und Interesse an Cloud-Architekturen und Infrastrukturtechnologien, idealerweise unterstützt durch eine IT-technische Ausbildung oder entsprechende Berufserfahrung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Freude am proaktiven Zugehen auf Kunden und lösungsorientiertes Denken
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie Erfahrung im langfristigen Beziehungsmanagement
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise, kombiniert mit Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

#REWARD

Anexia wurde als Familie groß und das soll auch in unserer Wachstumsstrategie so bleiben. Wir übernehmen gerne Verantwortung, respektieren einander und wir wissen, dass wir alles schaffen können. Wir schauen gut auf Anexia und Anexia schaut auch gut auf uns. Begeisterung, Erfahrung und Kompetenz zählen, daher kannst Du ein faires Gehalt und zahlreiche Benefits erwarten.

Gehaltsspanne



Unsere Benefits



Wir sind mehr als ein Arbeitsplatz. Daher bieten wir unseren Mitarbeiter:innen (teils abhängig von Deiner Position und

Deinem Standort) viele Benefits: Gute Verkehrsanbindung, flexible Arbeitszeiten, Aus- und Weiterbildung, Mentoren-Programm, kostenlose Parkplätze, Arbeitshandy- und -notebook, Snacks und Getränke, Firmenwagen, Mitarbeiter:innen-Events, Fun-Corner, u.v.m.

#JOINOURREVOLUTION

BEWERBEN

#ABOUT

Anexia bietet hochwertige und individuelle Lösungen im Bereich Web- und Managed Hosting, sowie Individualsoftware- und App Entwicklung. Das 2006 gegründete Unternehmen mit Sitz in Klagenfurt und weiteren Standorten in Wien, Graz, Karlsruhe, Nürnberg und New York betreut zahlreiche internationale Kunden.



Über 350 Mitarbeiter:innen an mehr als 5 Bürostandorten in Österreich, Deutschland und den USA



Wir sind ISO-zertifiziert und haben seit Jahren eine „Sehr gute Bonität“.



Auf diese Qualität vertrauen Kunden wie Lufthansa, McDonalds, TeamViewer, u.v.m.

anexia

netcup[®]

TELEMATICA

DATASIX
DATACENTER

Du hast noch Fragen?

Marina MAROS | Telefon: +43-50-556 | E-mail: career@anexia-it.com